

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Bienvenido al libro de Ejercicios del  
Webinar.

El completar los ejercicios te estará  
ayudando a acelerar tu aprendizaje  
porque facilitará tu concentración en  
el tema.

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Comencemos

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Hay 3 claves que te harán más persuasivo.

1) Tu \_\_\_\_\_

2) Tu \_\_\_\_\_

3) Y por último tus

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

De esas 3 claves hay 2 de ellas que están unidas porque se influyen de forma directa.

Tu \_\_\_\_\_

Y tu

\_\_\_\_\_

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

De los 6 disparadores más famosos de Cialdini, el más poderoso de Todos es el de la \_\_\_\_\_

El motivo es que cuando te conviertes en una \_\_\_\_\_ en la mente de otra persona acepta tus sugerencias, ideas, productos y/o servicios sin cuestionamiento

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

De los 6 disparadores más famosos de Cialdini, el más poderoso de Todos es el de la \_\_\_\_\_

El motivo es que cuando te conviertes en una \_\_\_\_\_ en la mente de otra persona acepta tus sugerencias, ideas, productos y/o servicios sin cuestionamiento o participación de la mente lógica

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Lo que pocas veces se dice es cómo hacerlo con pasos prácticos que puedes comprobar al instante.

Aquí el primero de 2 ejercicios para que incrementes tu \_\_\_\_\_ ante otras personas.

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

## Ejercicio 1

Tomar control de tu lenguaje corporal y como este incide directamente sobre tu voz y tu estado emocional



# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

## Ejercicio 1



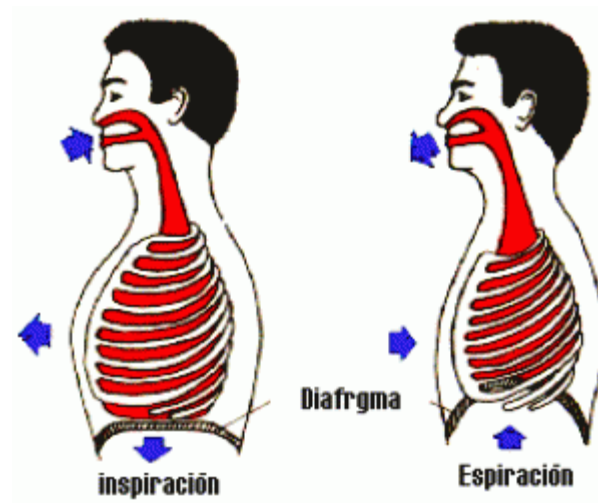
PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

## Ejercicio 2

Hacer más y más consciente tu  
Respiración y el aire que envías y  
expiras de tus pulmones.

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

## Ejercicio 2



# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Te invito a practicar diariamente estos ejercicios ya que mientras más grave sea tu voz, mientras más proyección tengas tanto más autoridad obtendrás a la hora de presentar tu mensaje y con tu práctica de estos ejercicios...

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Por un lado estarás incrementando el volumen de tu voz de forma natural y al mismo tiempo estarás incrementando los tonos graves.

¿Lo mejor de todo?

Puedes aplicar los mismos principios a la hora de cantar y mejorarás enormemente también...

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Podría nombrarte varios motivos.  
En vez de eso quiero dejar las cosas  
simples.

Subconscientemente unimos la voz  
aguda con la voz de un niño y una voz  
grave con la voz de un adulto.

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

El tercer componente son  
\_\_\_\_\_ que elijas utilizar a la  
hora de presentar y/o mostrar tus  
ideas.

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Existe un estudio realizado por [Albert Mehrabian](#) (Antropólogo) que muchas personas citan el cual cita los siguientes porcentajes de influencia en la comunicación



# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

De tu comunicación los aspectos más  
influyentes son

Tu Lenguaje Corporal que está  
conformado por el 55%.

Tono de voz 38%

Tus palabras un 7%

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Ahora bien, si bien ese estudio resalta los 3 componentes y es bueno para tener una idea general.

NO conviene tomarlo a raja tabla.

La razón es simple.

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Hay determinadas palabras que si se las dices a tu esposa o a tu madre sin importar el tono de voz que utilices o el lenguaje corporal darían como resultado una bofetada...

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

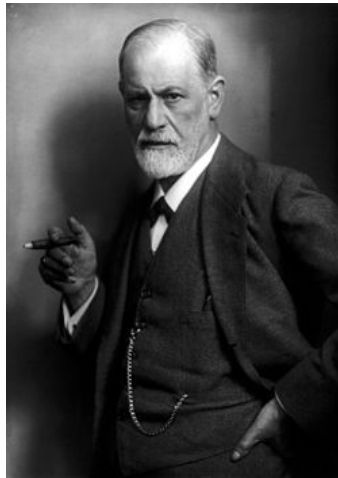
Ese estudio no le hace justicia al verdadero PODER que tienen las palabras.

Esto no es algo que digo yo solamente...

Freud dijo

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

“Las Palabras fueron en su origen  
\_\_\_\_\_ y aún hoy  
\_\_\_\_\_”



PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

El Gran Filósofo [Ludwig Wittgenstein](#)

dijo también **El límite de mi mundo es \_\_\_\_\_**



# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Nosotros como seres sociables  
utilizamos al lenguaje todo el tiempo  
para comunicarnos.

Pensamos dentro del lenguaje.

Y a pesar de eso, hay pocas personas  
que saben utilizar un lenguaje de  
forma persuasiva...

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

¿Qué caracteriza al lenguaje  
persuasivo?

Para aclarar eso hay que hablar de 2  
conceptos

La mente \_\_\_\_\_

Y la mente \_\_\_\_\_



PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Los últimos descubrimientos  
realizados por la neurociencia  
confirman que la gran mayoría de  
nuestros hábitos son  
subconscientes...

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Y va más allá aún, aseverando que las  
decisiones son en su mayoría  
tomadas por la mente \_\_\_\_\_

Esto quiere decir que las decisiones  
de compra en su gran mayoría son  
tomadas por la mente subconsciente  
y luego justificadas por \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

A pesar de haber extenso material que confirma estos hallazgos, la gran mayoría de las personas utilizan un lenguaje que solo apunta a la mente consciente...

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Es ahí donde ingresa la Hipnosis \_\_\_\_\_  
y marca una diferencia ENORME

**¿En qué se enfoca la Hipnosis?**

En guiar a una persona para que se  
conecte con su mente subconsciente  
(La que mantiene el 90% de sus hábitos)  
y realizar cambios en ese nivel

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

¿Cómo hace para facilitar la  
comunicación entre la mente \_\_\_\_\_  
y la mente \_\_\_\_\_?

Induciendo un estado natural que  
todos experimentamos por lo menos  
1 vez al día

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

El Estado de \_\_\_\_\_

¿Qué caracteriza al estado de trance?

La pérdida de la \_\_\_\_\_ del foco de  
atención

En otras palabras un estado donde el  
mundo \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

¿Qué diferencia hay entre la Hipnosis tradicional y la Hipnosis Conversacional?

La Hipnosis Conversacional permite inducir un estado de trance en cualquier persona

---

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Imagina los beneficios de eso...

¿Recuerdas que la gran mayoría de las decisiones de compra son tomadas por la mente subconsciente?

...



PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Historia de Milton Erickson.

Historia de la PNL.

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Los Patrones Hipnóticos permiten generar un \_\_\_\_\_ de compra en tu cliente o prospecto permitiendo que se enfoque sólo en tu mensaje.

Habiendo dicho eso, es de vital importancia que respetes un marco Ganar/\_\_\_\_\_

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Aquí te quiero compartir 7 patrones para que añadas a tu vocabulario persuasivo y estés pudiendo incrementar las ventas de tus productos, servicios y/o ideas

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón 1

Patrones \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón 2

Patrón \_\_\_\_\_ de emociones

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón número 3

Patrón de Causa y \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón Número 4

Patrones de justificación \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón Número 5

El Patrón de la \_\_\_\_\_ Elección



PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón Número 6

Patrones Evocadores de \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón Número 7

Patrones que juegan con el \_\_\_\_\_

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Patrón Número 7

Patrones de \_\_\_\_\_

# PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Bien, hasta aquí el libro con  
ejercicios.

Si te gustaría saber más y acceder a  
los mejores 150 patrones hipnóticos,  
Cartas Hipnóticas, Videos, Audios y el  
más reciente material para que  
aceleres tu aprendizaje persuasivo

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Ingresa en

<http://www.pnl2.com.ar/patroneship>  
[noticos](#)

Cualquier consulta o duda me  
puedes escribir a

[patroneshipnoticos@gmail.com](mailto:patroneshipnoticos@gmail.com)

PNL 2.0 <http://www.pnl2.com.ar>

Te recuerdo mi página web

<http://www.pnl2.com.ar>

¡Muchas Gracias y Felicitaciones por  
haber tomado acción!

Hernán Vilaró

Trainer en PNL

Trainer en Hipnosis Ericksoniana