

Libro de Ejercicios



Ejercicios del Video Número 1

Una idea clara de la cual hablo en el video es la siguiente.

Lo que marca la diferencia en la vida de las personas es la capacidad de persuasión que puedan llegar a alcanzar en sus vidas.

Cuando eres una persona persuasiva logras

Escuchar esos ¡Sí! que buscas

Y evitas escuchar ¡No, gracias no me interesa! a tus productos, servicios.

Por lo tanto es muy importante que descubras y conectes con tus propias razones para ser más persuasivo respondiendo a estas preguntas

¿Por qué quieres ser más persuasivo? ¿Qué es lo que ser más persuasivo te va a estar brindando en todas las áreas de tu vida?

¿De qué forma, donde y con quienes quieres aplicar el material que vas a aprender?

¿Cómo puedes motivarte a tomar acción en el material presentado?

Responde a esas preguntas y luego lee el resumen del video 1 que está debajo de este texto para tener un recordatorio veloz y concreto de lo que descubriste en el video

En el video descubriste los 3 componentes que puedes aplicar hoy mismo para ser más persuasivo.

Esos 3 componentes están presentes en CADA COMUNICACIÓN que tienes con cualquier persona.

Esos 3 componentes son

Tu lenguaje corporal

Tu tono de voz

Las Palabras que utilizas.

A partir de hoy comienza a:

Ser más consciente de tu postura corporal al hablar ya que eso influye también en la proyección de tu voz.

Comienza también a ser más consciente del tono de voz que utilizas al hablar, así como también de tu ritmo y la velocidad de tus palabras (Durante el video doy ejemplo tras ejemplo de cómo hacerlo, míralo las veces que sea necesario para notarlo)

Y por último presta atención a las palabras que eliges utilizar a la hora de comunicar tus ideas.

Pongo en práctica que dentro de unos días te estaré enviando un nuevo video con **Cartas Hipnóticas de Regalo** donde también descubrirás **Frases Hipnóticas** que puedes utilizar para hipnotizar a cualquier persona que te escuche y mucho más.

Recuerda abrir tu email

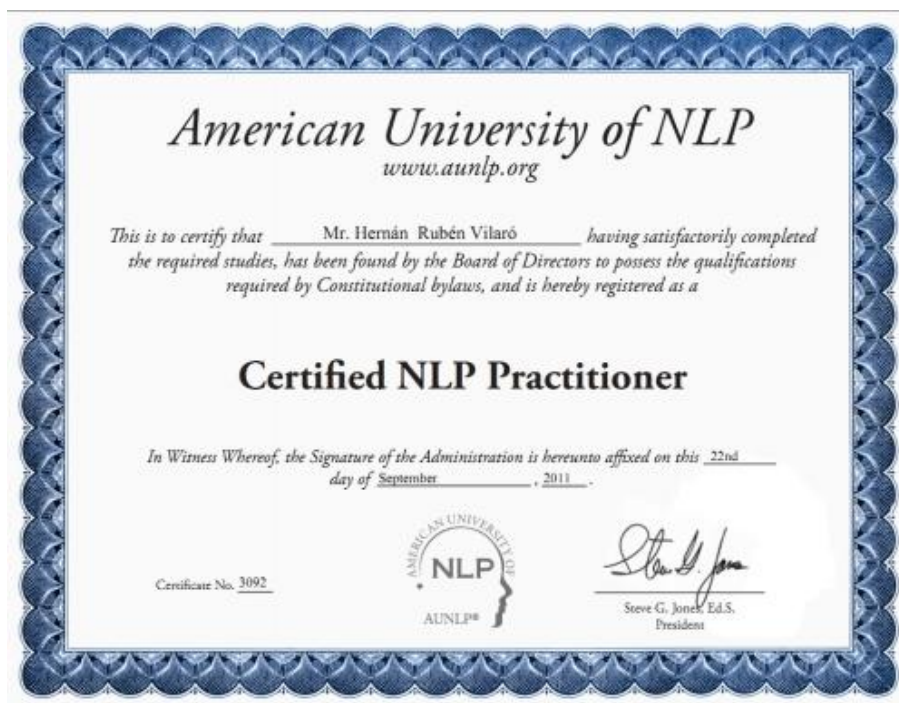
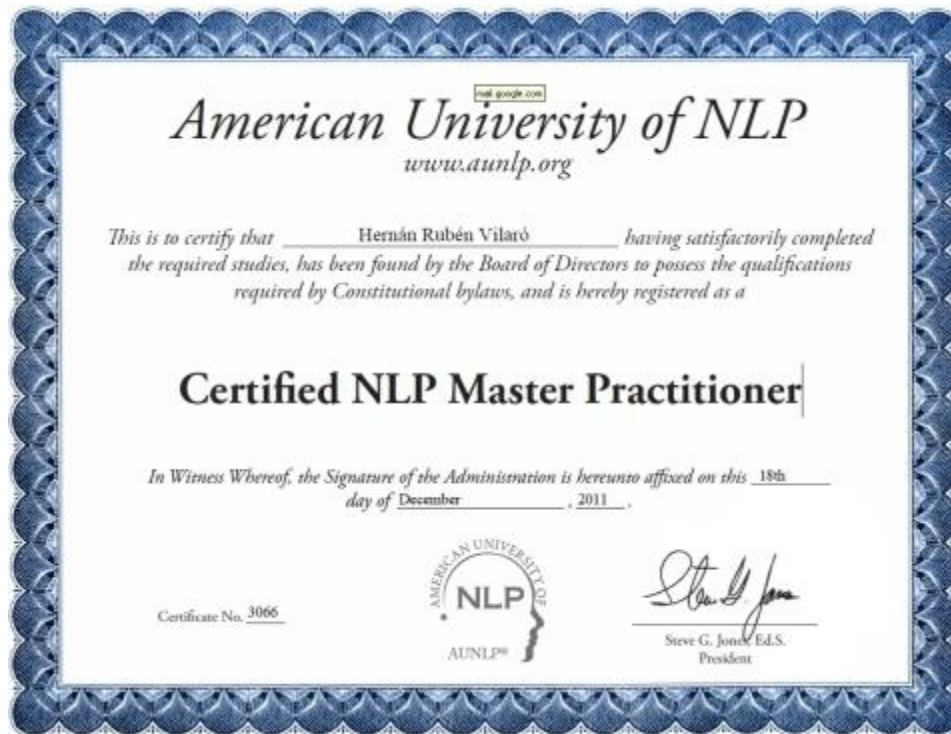
Y aquí te dejo información sobre mí para que nos vayamos conociendo más y sigamos construyendo una relación de confianza

Mi nombre es Hernán Vilaró Soy Practitioner, Master y Trainer en Programación Neurolinguística certificado por la Escuela Argentina de PNL y Coaching avalado por The Southern Institute of NLP y The Society of NLP - USA





Practitioner y Master Practitioner avalado por la Universidad Americana de PNL



Recuerda revisar tu email, también chequea en la solapa promociones o en spam si no te llega el día de mañana.

Cualquier consulta me puedes escribir a patroneshipnoticos@gmail.com



Hernán Vilaró

Practicante Básico y Avanzado de la Ley de la Atracción Certificado

Practitioner, Master, Trainer y Master Coach en Programación

Neurolinguística Certificado

Creador y Presidente de [PNL 2.0](#)